

## Freysig

Godkendt rådgiver under Eksport rådgivertilskud

# Eksport rådgivertilskud

En praktisk guide til danske SMV'er der vil søge 50% tilskud til ekstern rådgivning før indtrængen på et nyt eksportmarked.

| 50%                                                           | 150.000 kr.                             | 300.000 kr.                                  | 3-6 mdr.                                |
|---------------------------------------------------------------|-----------------------------------------|----------------------------------------------|-----------------------------------------|
| Tilskud til støtteberettigede rådgivningsudgifter ekskl. moms | Maksimalt samlet tilskud pr. virksomhed | Rådgivningsudgifter der kan lægges til grund | Typisk varighed af et rådgivningsforløb |

## Hvad er ordningen?

Danske SMV'er kan få 50% i tilskud til ekstern rådgivning, når de forbereder sig på et nyt eksportmarked. Freysig er godkendt og registreret rådgiver under ordningen, og jeg har 20 års erfaring med at åbne markeder i mere end 22 europæiske lande.

## Hvad jeg kan levere under ordningen

- Markeds- og segmentanalyse for det nye marked
- Markedsundersøgelser og konkurrentbillede
- Go2market-strategi og -plan
- Salgskanal- og distributionsstrategi
- Kommunikations- og positioneringsplan
- Forberedelse af partner- og distributørsøgning

Alle aktiviteter skal være analyserende, forberedende, planlæggende eller opfølgende og nødvendige for at lancere et produkt på et nyt marked. Der gives ikke tilskud til drift eller egentlig eksportaktivitet.

## Ansøgningsrunder

Ordningen anvender faste ansøgningsrunder med forud definerede åbnings- og lukkedatoer og specifikt allokerede tilskudsmidler. Alle ansøgninger, der opfylder de formelle adgangskrav, læses og vurderes efter en pointmodel.

- 2. marts til 9. marts 2026
- 18. maj til 26. maj 2026

- 21. september til 28. september 2026
- 18. januar til 26. januar 2027
- 10. maj til 17. maj 2027
- 30. august til 6. september 2027
- 22. november til 29. november 2027

## Adgangskrav

Din virksomhed skal blandt andet opfylde følgende for at kunne søge:

- SMV efter EU-definitionen: maksimalt 249 ansatte og omsætning på maksimalt 50 mio. euro og/eller balance på maksimalt 43 mio. euro.
- Dansk CVR-nummer.
- Erhvervsvirksomhed omfattet af selskabsloven, lov om visse erhvervsdrivende virksomheder eller lov om erhvervsdrivende fonde.
- Modtager mindre end 50% af indtægter fra offentlige tilskud, bidrag, donationer og medlemskontingenter.
- Ikke inden for primærerhverv (valideres på hovedbranchekode).
- Beskæftiger minimum 2 årsværk på ansøgningstidspunktet.
- Kan modtage de minimis-støtte.
- Har aflagt minimum ét årsregnskab.
- Skal ind på et nyt marked.
- Kun ét forløb ad gangen pr. CVR-nummer.
- Projektet må ikke modtage anden støtte fra erhvervsfremmesystemet.

## Tilskud og egenfinansiering

Der tilbydes tilskud på 50% af afholdte støtteberettigede udgifter ekskl. moms til rådgivning. Det samlede tilskud kan maksimalt udgøre 150.000 kr. Ved tilsagn betyder det i praksis, at din virksomhed afholder og betaler projektrelevante rådgivningsudgifter på op til 300.000 kr. ekskl. moms og modtager et tilskud på 50% heraf. Egenfinansieringen er kontant og udgør 50%.

Deltagelse kræver en vis likviditet, da virksomheden selv bærer hele rådgivningsudgiften indtil udbetaling af tilskuddet.

## Vurderings- og tildelingskriterier

Ansøgninger, der opfylder adgangskravene, vurderes efter en pointmodel med to kriterier, hver med 0 til 5 point:

- Potentialet på det nye eksportmarked, herunder det omstillings- og forretningsmæssige potentiale samt realiserbarhed, og om tilskuddet reelt får afgørende betydning for virksomhedens udvikling på kort og lang sigt.
- Virksomhedens organisatoriske og økonomiske kapacitet samt jobskabelse, herunder kompetent ledelse, bestyrelse eller advisory board, erfaring med eksterne videnskilder og evnen til at realisere økonomiske målsætninger.

Tilsagn gives til de bedste ansøgninger med en samlet score på 7 point eller derover. Bliver midlerne opbrugt, prioriteres ansøgninger fra det spor, der hidtil har fået færrest tilsagn, og derefter ansøgninger modtaget først.

## Nyt marked

Et nyt marked betyder, at virksomheden ikke har etableret fysisk tilstedeværelse i det pågældende land. For lande opdelt på delstats- eller regionsniveau, som Tyskland, USA og Kina, gælder det, at tilstedeværelse i én delstat eller region betyder, at en anden delstat eller region i samme land ikke tæller som nyt marked.

## Projektperiode

Projektet kan gennemføres fra modtagelse af tilsagn med tilhørende partnererklæring og de minimis-erklæring og indtil senest 8 måneder efter. Udgifter til ekstern rådgivning er først støtteberettigede fra det tidspunkt, hvor markedsafsøgningen er gennemført, og der efterfølgende er indgået bindende aftale med den valgte rådgiver.

## Afrapportering og udbetaling

Senest 3 uger efter slutdatoen i projektperioden skal der afrapporteres med redegørelse for gennemførte aktiviteter, konkrete resultater og leverancer, kvalificeret skøn over forventede effekter på omsætning og beskæftigelse 2 og 5 år efter projektophør, fakturaer fra rådgivere samt betalingsdokumentation. Udbetaling sker til virksomhedens NemKonto senest 30 dage efter indsendt afrapportering.

## Sådan går forløbet med Freysig

1. Afklaring - Vi kortlægger dit produkt, dit målmarked og din virksomheds kvalifikationer.
2. Ansøgningsgrundlag - Jeg hjælper med at formulere markedsvalg, potentiale og rådgivningsplan, så ansøgningen scorer højt.
3. Markedsafsøgning - Vi sikrer, at indkøb af rådgivning sker på markedsvilkår og efter ordningens regler.
4. Gennemførelse - Rådgivningsforløbet afvikles med fokus på et konkret, anvendeligt resultat.
5. Afrapportering - Jeg leverer den dokumentation, der skal til for udbetaling af tilskuddet.

Vilkårene er gengivet efter Virksomhedsguidens beskrivelse af ordningen og kan blive ændret. Kontrollér altid de aktuelle vilkår hos Virksomhedsguiden og dit Erhvervshus.

## Kontakt

Benjamin Chavel-Schenk, Freysig

E-mail: [benjamin@freysig.com](mailto:benjamin@freysig.com)

Telefon: +49 172 77 67 888

Adresse: 1 Op De Reecken, 5762 Hassel, Luxembourg

Web: [www.freysig.com](http://www.freysig.com)